



Formation proposée par  
l'UFA du Lycée Professionnel  
St Joseph de Belfort  
Membre du CFA ASPECT

Les + du Lycée Professionnel  
St Joseph de Belfort

- ⊕ Dispositif EMER  
(Établissement à Moyens  
Éducatifs Renforcés)
- ⊕ GPDS  
(Groupe de Prévention du  
Décrochage Scolaire)
- ⊕ Cellule Europe
- ⊕ Groupe Pastorale
- ⊕ CDI
- ⊕ Restauration
- ⊕ Salle de travail et de repos  
pour les apprentis

## Financement de la formation

Gratuit pour l'apprenti  
Sous réserve de l'accord de prise en charge  
d'un OPCO finançant la formation  
(formalités effectuées par le CFA ou  
l'employeur) et après signature d'un  
contrat d'apprentissage

## Accessibilité

L'établissement est accessible aux  
personnes en situation de  
handicap.

Registre public d'accessibilité disponible à  
l'accueil

Si une salle est inaccessible, le cours est  
déplacé dans une salle adaptée.

## Pour nous contacter

UFA du Lycée St Joseph  
14 rue de Badonvillers  
90000 BELFORT  
Téléphone : 03.84.46.62.73  
Portable : 06.61.29.22.43  
Mail :  
ufa.saintjosephbelfort@gmail.com

CFA ASPECT 20 rue Mégevand  
25000 BESANCON  
SIRET : 394 454 516 00029  
Déclaration d'activité : 43250109825  
Code UAI : 02519345

BAC PRO

# MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

## Option A

### - animation et gestion de l'espace commercial - (MCVA)

RNCP : 32208

Référentiel : BAC PRO MCV option A

Rythme de l'alternance : [2 jours ½ - 2 jours ½]

Durée de la formation : 1850 h sur 3 ans

## Objectifs visés

La/le titulaire du BAC PRO MCVA est un(e) professionnel(le) qualifié(e) dans :

- Le conseil et la vente
- Le suivi des ventes
- La fidélisation de la clientèle et le développement de la relation client
- L'animation et la gestion de l'espace commercial

## Les secteurs d'activité

Elle/il exerce son activité, en respectant la réglementation en vigueur, dans les secteurs suivants :

## Type de diplôme

Titre homologué de Niveau IV

## Prérequis et conditions d'accès

- Être âgé de 16 ans (15 ans après une 3<sup>e</sup>) à 30 ans (dérogations possibles)
- Signature d'un contrat d'apprentissage (non nécessaire pour candidater)
- Être déclaré apte physiquement (visite médicale à l'embauche)
- Aucun diplôme exigé OU Être titulaire d'un diplôme de Niveau V

## Modalités et délai d'accès

- Formulaire de candidature disponible sur demande
- Entretien
- Les candidatures peuvent être étudiées à tout moment pendant la période scolaire dans la limite des places disponibles (nous contacter)

## Qualités requises

- Sens de l'accueil
- Qualités d'écoute
- Disponibilité
- Avoir un bon relationnel
- Respect des règles de confidentialité
- Travail en équipe
- Autonomie
- Sens des responsabilités

## Modalités pédagogiques

- En présentiel uniquement
- Plateforme Ecole Directe

## Contenu de la formation

- Consulter [Règlement d'examen](#) page 54 du « Référentiel »

## Modalités d'évaluation

- En CCF : Mathématiques, Vente-conseil, Suivi des ventes, Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client, Langues Vivantes, Art Appliqué et EPS
- Examen final ponctuel : Économie-Droit, Animation et gestion de l'espace commercial, Prévention Santé Environnement, Français, Histoire-Géo Éducation Civique

## Horaires en formation

- Lundi et mardi de 8h10 à 12h05 – et de 13h30 à 17h25
- Mercredi de 8h10 à 12h05

## Poursuites d'études

- BTS Négociation et digitalisation de la Relation Client (NRC), Management Commercial Opérationnel (MCO)

## Débouchés

- Consulter RNCP ci-dessus (Type d'emploi) OU [Exemples de métiers](#)

## Equivalence

- DAEU pour les + 24 ans

## Passerelles

- Avec un diplôme de Niveau V (Réduction de contrat en 2 ans)

## Possibilité de valider certains blocs de compétences

- Blocs 1, 2, 3 et 4 du référentiel